

## Estágio em M&A

Nós procuramos um **estagiário para trabalhar junto com os sócios auxiliando no processo de M&A** de ponta a ponta. Buscamos alguém com interesse em trabalhar em fundos de Private Equity, com boa capacidade analítica e que tenha conforto com autonomia.

O candidato terá a oportunidade de **conhecer todas as etapas de um processo de M&A na prática**, desde a estruturação de teses ao *sourcing*, diligência e conclusão do *deal*. Além disso, poderá contar com a mentoria dos 2 sócios para seu desenvolvimento profissional, com possibilidade de efetivação.

### Sobre nós

Somos um **search fund** formado por executivos com grande experiência em tecnologia, serviços financeiros e varejo. Marcelo Espiga possui **MBA pelo MIT**, fundou e fez o exit da **FLOKI Technologies** e foi gerente de projetos na **McKinsey**, trabalhando nas práticas de digital e serviços financeiros. Tiago Dowsley foi diretor estatutário do **Soma (SOMA3)** - liderando as **vendas digitais** de R\$100mi para um R\$ 1bi crescendo margem de 10% para +30%. Além disso, contamos com o apoio de mais de 15 investidores nacionais e internacionais para a aquisição de uma empresa no Brasil.

### Principais responsabilidades

- 1. Geração e refinamento de tese:** estudo de setores e identificação de oportunidades
- 2. Desenvolvimento de Pipeline de Negócios:** implementação de estratégias de abordagem de targets, interação com boutiques de M&A, construção e análise de base de dados
- 3. Diligência de Negócios:** aplicar e acompanhar diligência de negócio, jurídica, contábil e tech. Identificar e analisar riscos. Ajudar no *valuation* de *targets*

### Qualificações:

- Grande interesse por Private Equity, M&A e/ou search funds
- Boa capacidade analítica e interesse por modelos de *valuation*
- Capacidade de pensar de forma independente, crítica e criativa
- Bom nível de autonomia, motivação e resiliência, com sabedoria para buscar orientação
- Fortes habilidades de comunicação escrita e verbal

### Horário e Disponibilidade:

- 20 horas ou 40 horas semanais, com horários flexíveis
- Remoto com encontros presenciais ocasionais

Interessados enviar CV para [marcelo@nosarapartners.com](mailto:marcelo@nosarapartners.com) ou [\(11\)999403959](tel:(11)999403959)